

Formation commerciale gagnante pour agents, négociateurs et mandataires en immobilier: stratégie pour obtenir plus d'un million d'euros de commissions annuelles

Cet ouvrage s'adresse à toutes les agents, négociateurs et mandataires en activité. Il s'adresse également à tous les autres qui veulent se lancer dans la transaction immobilière et qui ont besoin pour ce faire, d'une bonne stratégie. Il est tiré de mon expérience personnelle et de ma pratique commerciale. 210 pages très concrètes qui vont vous donner l'envie d'avoir envie ! Claude HAJOS a également écrit : formation commerciale gagnante pour agent, négociateurs et mandataires en immobilier formation pratique promoteur immobilier formation commerciale pratique pour conseillers en gestion de patrimoine indépendants les erreurs commises par tous les professionnels de l'immobilier les erreurs commises par tous les vendeurs d'un bien immobilier les erreurs commises par tous les acheteurs d'un bien immobilier comment bien choisir son réseau de mandataires en immobilier comment créer sa propre agence immobilière comment vendre de l'immobilier de prestige peut-on faire l'acquisition de plusieurs bien immobiliers avec zéro euro d'apport quatre méthodes pour booster votre activité de conseil en gestion de patrimoine indépendant promoteur immobilier : avantages et inconvénients agent immobilier : avantages et inconvénients conseil en gestion de patrimoine : avantages et inconvénients La vente en VEFA (vente en l'état futur d'achèvement) Et retrouvez toutes mes nouveautés sur mon blog <http://immo-concept-strategie.fr/>

- Published on: 2017-04-12
- Released on: 2017-04-12
- Original language: French
- Dimensions: 9.00" h x .53" w x 6.00" l,
- Binding: Paperback
- 211 pages

Formation commerciale gagnante pour agents, négociateurs et mandataires en immobilier: stratégie pour obtenir plus d'un million d'euros de commissions annuelles par Claude HAJOS a été vendu pour £14.70 chaque copie. Inscrivez-vous maintenant pour accéder à des milliers de livres disponibles en téléchargement gratuit. L'inscription était gratuite.



- Titre de livre : Formation commerciale gagnante pour agents, négociateurs et mandataires en immobilier: stratégie pour obtenir plus d'un million d'euros de commissions annuelles
- ISBN: 1521023751
- Auteur: Claude HAJOS

En raison d'un problème de copyright, vous devez lire Formation commerciale gagnante pour agents, négociateurs et mandataires en immobilier: stratégie pour obtenir plus d'un million d'euros de commissions annuelles en ligne. Vous pouvez lire Formation commerciale gagnante pour agents, négociateurs et mandataires en immobilier: stratégie pour obtenir plus d'un million d'euros de commissions annuelles en ligne en utilisant le bouton ci-dessous.

LIRE EN LIGNE

Formation hygiène obligatoire de 14h à distance (e ...

Dominique Voisin Site dédié à la formation et à l'application de la formation obligatoire depuis le 1^{er} octobre 2012 Cette formation obligatoire qui traite des ...

TECHNIQUES DE VENTE ET DE PROSPECTION COMMERCIALE

Voici les programmes des stages de formation commerciale en techniques de vente, prospection téléphonique, négociation commerciale, accueil client au téléphone ...

Formation vente, former vos vendeurs, cours pour commerciaux

Formations en vente, cours, séminaire pour directeurs de vente, marketing, représentants, agents de télévente. Formation en entreprise.

Lutte Gagnante : Monop' & Monoprix (75) – UNION ...

MONOP' et MONOPRIX condamnés en appel pour « mise en place illégale du travail de nuit dans une entreprise » La chambre correctionnelle de la Cour d'appel de ...

Les REPONSES pour TRAITER les OBJECTIONS TELEPHONIQUES ...

Concrètement, la bonne méthode pour répondre aux objections téléphoniques revient donc à décoder ou à livrer nos émotions à partir de notre prise de note ...

Incentives : quelles règles et quelles obligations pour ...

Les opérations de stimulation de ventes organisées par un fournisseur pour un réseau de distribution tiers sont fréquentes dans le milieu du tourisme.

INSTITUTIONS JUDICIAIRES – COURS DE DROIT POUR TOUS

Entrez vos coordonnées ci-dessous ou cliquez sur une icône pour vous connecter:

N° 235

Le projet de loi de finances pour 2018, premier budget de la législature et du quinquennat, constitue également la première annuité du projet de loi de ...

Comment déjouer un manipulateur grâce à la technique de l

...

Etape n°1 : Faire silence. Face aux phrases ou comportements manipulateurs, faites le silence ! Retenez ce que vous allez dire ou faire. Cela laisse le temps à l ...

Une formation qui aiguise l'oeil des éleveurs

L'agriculture en Loire-Atlantique. Retrouvez ici toutes les actualités à lire et à voir en vidéo, pour les agriculteurs de Loire-Atlantique. Des services sont ...